

ПРАЙС-ЛИСТ НА УСЛУГИ ДИСТРИБУЦИИ ТОВАРА НА ТЕРРИТОРИИ КНР

№ п.п.	Наименование услуги	Стоимость услуги, USD	Единица расчета	Пояснение
1	Целевое маркетинговое исследование / Marketing research	2000-4000	Исследование	Подготовка целевого маркетингового исследования по планируемому к продвижению на рынок КНР товарам.
2	Определение себестоимости товара на территории КНР после импорта / Evaluation of net cost of goods after the import into the PRC	100	Товарная группа в рамках одного кода	Расчет себестоимости товара с учетом издержек доставки товара в КНР, таможенной очистки, складского хранения и других необходимых действий.
3	Определение рыночной цены товара / Determination of commercial value	200	Исследование	Изучение рыночных цен конкурентов в сегменте ритейла а также на Таобао. Подбор оптимальной продажной стоимости товара.
4	Удаленная аттестация поставщика / Remote supplier certification	100	Процедура проверки	Сбор и проверка информации о поставщике(производителе)*: - Регистрационный номер и официальное название компании - Дата регистрации компании и срок действия лицензии компании, дата последнего изменения данных регистрации - Адрес регистрации компании, история изменений адресов - Официальные контактные данные компании, зарегистрированные в Минпромэкономразвития (как правило телефон и эл. Почта) - Тип (типы) деятельности, на которые компания имеет лицензию и история их изменения - Текущие данные и изменения уставного капитала и места регистрации компании, - Информация о владельце, количестве акционеров с их ФИО, изменения в составе акционеров, доли акционеров в капитале компании и история их изменения, дата назначения/выхода из состава акционеров - Информация о штрафах, нарушениях, судебных процессах, иных взысканиях, санкциях правительственных структур в отношении компании. - зарегистрированные торговые марки и иные объекты интеллектуальной собственности - скан-копии всех регистрационных документов компании (лицензия на ведение коммерческой деятельности, свидетельство о регистрации в налоговом органе, идентификационный номер предприятия, официальная печать компании)
5	Составление базы данных потенциальных покупателей / Collection of clients' base	5	Компания	На основе данных, предоставляемых Принципалом, по целевым потребителям товара(-ов) Принципала, Агентом составляется список потенциальных покупателей товара Принципала в КНР.
6	Подготовка коммерческого предложения / Preparation of the commercial proposal	от 500	Предложение	Агент на основе информации о товаре и условиях поставки, предоставленной Принципалом, составляет коммерческое предложение для потенциальных покупателей в КНР.
7	Рассылка коммерческого предложения / Distribution of the commercial proposal	1	Предложение	Агент по поручению Принципала производит рассылку коммерческого предложения на товар Принципала согласно списку потенциальных покупателей, утвержденному Принципалом с обязательным подтверждением получения по телефону.
8	Удаленные переговоры с потенциальными покупателями / Remoted negotiations with potential clients	100	Компания	Проведение удаленных переговоров (по телефону, электронной почте, Skype и т.д.)
9	Непосредственные переговоры с потенциальными покупателями / Personal negotiations with potential clients	300+накладные расходы по факту	Компания	Проведение непосредственных переговоров (командировки, встречи и др.)
10	Организация участия в выставках / Preparation fee for participation in exhibitions	от 3000 +накладные расходы по факту	Выставка	Организация участия Принципала в отраслевых выставках на территории КНР.
11	Посещение выставок / Exhibitions visit fee	500 +накладные расходы по факту	Выставка	Посещение представителем Агента по поручению Принципала отраслевых выставок на территории КНР с целью поиска потенциальных потребителей товара Принципала.
12	Пересылка образцов продукции в КНР / Delivery of samples in PRC	50 +транспортные расходы по факту	Товар	При достижении (наличии) предварительных договоренностей с потенциальными покупателями в КНР, Агент может осуществить пересылку образцов товара Принципала в КНР.
13	Подготовка и согласование договоров с потенциальными покупателями / Preparation for negotiations with potential clients	300	Договор	По достижении договоренностей о сотрудничестве с покупателем товара Принципала в КНР, Агент по поручению Принципала готовит и согласовывает договор поставки.
14	Агентское вознаграждение / Agent fee	10%, но не менее 5000	Стоимость товара	

*Данные берутся из Государственного и Региональных реестров Министерства промышленности и Информации КНР и Управления промышленно-торговой администрации (ПТА)